

附件：优秀征文选登

快速成长 薪火相传

——厦门广角·市场总监董养程

硕士毕业后，我曾在银行工作 10 余年，2023 年 10 月入职刚裂变的厦门广角，成为 001 号员工，2023 年 12 月首笔出单，2024 年 5 月任命为广角市场总监。我深知，作为一个新加入的职业人，快速成长有赖于中财集团平台的力量，也离不开广角的实战带教机制。中财的制度与机制，包容与信任，首席、老员工和集团处室共同形成的“传帮带”系统给予了我跳出曾经舒适圈的极大勇气和实实在在的职业改变提升。

一、空杯心态，“速成”2+2+2

入职时，首席要求我以 2 周为一个周期，让我在 2 个月内完成应知应会的所有内容。这是压力，更是对我的信任。虽然我有着十年的银行金融工作经验，但我明白经验要成为未来助力的第一步是不要让过往经验限固住新的职业学习认知，所以我以空杯心态开启了我新的学习训练，跟随厦门广角的训练节奏，从内心深处感悟和认可中财文化，积极学习总纲、各类指引以及专业知识，不断地白板演练和案例复盘，不断地去突破自己曾经的工作思维和圈子，让自己尽快融入中财。中财快速的理论与实战结合的学习训练让巩固提升的道路永无止境，未来的我，将在实践中继续学习，将 2+2+2 变成 2+2+∞。

二、实战训的市场磨刀

作为裂变广角，我充分感受到了集团三处室二中心对广角新人成长的大力支持。入职至今，我全程参加过客户开发中心及保理公司协助广角举办的建筑行业实战训练营和上市营销实战训练营。实战训练营对自身市场营销能力的提升，可谓“脱胎换骨”：从开始的恐惧陌拜、抵触陌拜，到理解陌拜，学会陌拜，最后驾轻就熟，心理有巨大的提升。随着一次次陌拜，营销技能也有稳步提升。我感悟，实战训不是一种形式，也不是单纯地让我们“跑出去”，它是用一种有目标有流程的训练模式在与实战结合中真实还原各种营销环节，在实战中的训练是需要我们会思考、会钻研、会总结、找到克服困难的方法。实战训落幕了，但面对市场和客户真刀真枪地营销和不断的复盘总结，却永不能休止的。

三、集团处室的专业化共享平台，快速反应的双向奔赴

虽然厦门和杭州总部相隔千山万水，但总部带给我们的训练却没有距离，集团项目金融处通过多场专项直播培训、讲解图集、复盘风险案例，陪伴我们见缝插针，日复一日地学习，加快了我对中财业务专业知识的理解，也拉近了我们与对接审批人的沟通效率。快速反应是需要双向奔赴的，只有自己主动发挥自我驱动力，才能争取更多交流机会，领会业务风险控制的要点，更快地将真本事学到家，也才能最快速度地运用好集团的平台力量，助力市场实战。

四、“传帮带”——带教传承，薪火相传

很庆幸广角成立之初有两名从深圳调任来的老中财，也很感恩他们无时无刻的答疑解惑。业务能顺利落地，实操环节离不开老中财的悉心实战指导。面对市场冲锋和专业输出的带教任务，他们从不含糊，尽心尽力发挥“传帮带”作用，知无不言言无不尽，才使我快速上手快速掌握。

我的成长历程，每一个阶段、每一笔业务，都有“贵人”相助，这些贵人是中财“传帮带”机制落实中的每一个“贵人”。作为新人，要以我为主，以空杯的心态，诚恳的态度，如饥似渴的求知欲，大胆地求助贵人！

如今，我作为一名五虎将，成为一名团队长，我的身份也悄然发生了变化。自己做业务的同时，还担负起带教新人的职责。我深知只有用好带教机制，做好传承，才能使得广角一代代新人快速成长。而我作为中财传帮带机制的受益者，也有责任继续传承和发挥这个机制，让更多新人受益。

市场部的陈豪，是我的1+1增员，入职第4个月实现业务落地。陈豪的成长，是对广角传帮带机制的又一次检验：从入职初期的一知半解，到现在的应知应会应战，基本具备形成金融方案设计的能力，中间经历了无数次的白板演练和实战交流学习。他落地的首笔业务，从客户营销谈判，到合同签署及操作流程，我全程参与指导，因为我相信中财的强大平台实力和每一个团队长的倾心支持是给新人最大的底气，让新人背有靠山，才能心中不慌，最终实现业务顺利落地，也是真正珍惜我们在最初招聘与新人相遇相互选择时的初心。

也许每一个新人的成长速度不同，但我想说，只要我们共同珍爱平台，做优平台，做强平台，做大平台，安安心心学习、踏踏实实成长、精益求精提升，积跬步以至千里，我们终将摘取属于自己的累累硕果！

附件：优秀征文选登

庆三十诞辰，续百年辉煌

——于中财 30 岁生日之际

南宁广角典当公司负责人胡丹

鲲之遨游，归于海之浩瀚；鹏之展翅，益于天之宽广。是鲲激起了海中浪花，是鹏点缀了天空生气。

回首岁月，我们一直在努力、一直在拼搏，从未曾停下奋斗的步伐！你看到了我的勤勉努力，亦给予了我充分肯定，从科员到一级科长到四级科长，再到现今的五虎将。有泪水、有快乐，有放弃、有坚守，有委屈、有肯定、有成长；过程可谓五味杂陈，没有谁能随随便便成功，是曾经无数的伤痕累累、无数的跌倒又爬起来，铸就了现在最完美的每一个个体，做自己，坚守自己，坚守初心，必将铸就不一样的自己。

你入驻八桂大地，我成为了你的一员，我与伙伴们一起去开拓市场，从南往北，从西往东，脚步遍布了广西十四个地市：从写字楼到工业园区，从郊区到城市繁华区，从民营企业到国有企业、到平台到上市公司，其间，我们经历了风云变化的市场洗礼，但却依然奋勇前行，我们一起经历、一起历练、一起成长，我为你奋斗，你给予我舞台。

时光会给一个人一家公司注入太多的岁月沉淀，在广角全力以赴的每一次拼搏中，是集团领导的英明决策，带领我们打了一场场或逆势翻盘或高歌猛进的漂亮仗！广角从起初的几个，到现在的四十多个，遍布全中国。你的越来越强大，是我们胸怀底气奔向市场最前线的源泉！我坚定地相信，在暗夜和艳阳天中一样坚持努力和奋勇拼搏的我们，就是回报中财最好的方式！

你制定的标准制度程序，是我坚强的后盾，是我冲锋的保障；你倡导的正勤苦勇严，是我进攻的利器，是我全身的铠甲；你营造的上下一心、快速反应，是我们对客户的庄严承诺，也是客户信任和选择我们的基础；你有家国情怀，设戍边将士男儿奖、设将军奖；你爱才惜才，设博士奖；你与时俱进，你更新迭代，你的锐意进取、追求卓越，激励着我们每一个小伙伴，唯有拼搏努力，方能跟上您优秀的前进步伐！

展望未来，星辰大海我追随！未来，不必在我，必将有我，初心不改！

三十载风雨兼程，铸今日辉煌；今朝共庆，启明天新篇章，我愿与你共成长！